

We beginnen dit verhaal eind 18e eeuw. De romantische dichters in deze tijd zagen zichzelf als een spreekbuis van de natuur. De natuur inspireerde hen tot het schrijven van de meest prachtige teksten. Samuel Taylor Coleridge (1772 – 1834) was één van hen. In het gedicht "The Aeolian Harp" vergelijkt Coleridge zichzelf met een harp. Immers, zowel de dichter als het windinstrument worden 'gevoed' door de natuur. Zoals de wind door de harp vloeit, en zo de meest prachtige klanken produceert, zo vloeit de natuur, in al haar facetten, door de dichter. De harp als metafoor voor de Romantische dichter: allebei als het ware een doorgeefluik van goddelijke inspiratie. Dat inspiratie uit de natuur oneindig en tijdloos is, blijkt uit het feit dat twee TU Delft studenten zich recentelijk hebben laten inspireren door Aeolus, de Griekse God van de wind.

De luchttaxi komt er aan: FLY AEOLUS

Vliegen kan op vele manieren: het gros pakt een lijnvlucht, de welgestelde mens (of als de baas betaalt) vliegt business en de CEO van de multinational pakt de private jet. Binnenkort komt er een keuze bij: de luchttaxi! En dat 'binnenkort' is onlangs van start gegaan met Fly Aeolus. Society World sprak met medeoprichter, en een van de inmiddels oud-TU-studenten, Stefaan Ghijs.

Wat is Fly Aeolus? Een nieuwe luchtvaartmaatschappij?

"Nee, zo kan je ons niet noemen. We vervoeren onze gasten eigenlijk heel simpel van A naar B. Wij managen hun vlucht en alles wat daar mee te maken heeft, ons werkveld is heel Noordwest Europa."

Hoe werkt het precies?

"De klant belt ons, wij kijken wat het dichtstbijzijnde vliegveld is. Wij regelen het vervoer naar de luchthaven waar het toestel al klaar staat. We vliegen met kleine Cirrus SR22 toestellen voor maximaal drie gasten. Het toestel brengt je naar de luchthaven die zo dicht mogelijk bij de uiteindelijke bestemming ligt. Dit kunnen, Europees gezien, meer dan 2.000 vliegvelden en vliegveldjes zijn!"

Stel je voor, ik moet met een collega voor zaken drie uurtjes naar Londen, wat kost dat?

"De klant betaalt in vlieguren. We zijn op de centen, net als de klant, en ronden af op 15 minuten. Stel je voor: je vertrekt vanaf Lelystad dan is dat ongeveer een uurtje reizen. Een enkeltje is dan ongeveer 1.000 euro. Een retourtje dus 2.000 euro. Al naar gelang de wachttijd van de piloot komt daar nog een substantieel bedrag bij. Denk bij een dagretourtje aan 2.500 euro. Dit is zo'n 50% goedkoper dan de huur van een private jet."

Kan iedereen zo boeken, of moet je eerst lid worden?

"Voordat je gebruik kan maken van onze diensten moet je eerst 995,95 euro inleggen. Hiermee koop je eigenlijk een stukje vliegtuig. Daarna staan we volledig tot je beschikking. Mocht je ooit



stoppen met vliegen bij ons, dan krijg je het bedrag, minus 150 euro administratiekosten, teruggestort."

Hoeveel vliegtuigen hebben jullie in het systeem zitten?

"We zijn langzaam onze vloot aan het opbouwen, we hebben nu vier kisten staan op Rotterdam, Lelystad, Teuge en Leeds. Er lopen veel onderhandelingen met organisaties in binnen- en buitenland. We hopen binnen afzienbare tijd ons potentieel uit te breiden."

Een dergelijk project is al eerder opgestart en uitgelopen op een debacle, bv. Roel Pieper met zijn ETIRC Aviation.

Wat is er anders bij jullie?

"Wij hebben andere toestellen die stukken goedkoper zijn in gebruik. Onze operationele kosten zijn daarom een stuk interessanter. Daarnaast hebben we in samenwerking met de TU Delft een uniek systeem ontwikkeld, waarin de vliegtuigen optimaal kunnen worden ingezet en dus goed renderen. In principe is ieder leeg vluchtje niet goed, net als een taxi het liefst iemand afzet en direct weer een nieuwe gast oppikt."

Hoe ziet jullie toekomst er uit?

"Eigenlijk willen wij dé lowcost management provider worden van privévluchten voor het hoger MKB. Een soort preferent partner, die in alliantie met andere bedrijven een netwerk uitrolt over heel Europa. Wij hebben het ideale plaatje al gezien in de Verenigde Staten, daar is het de gewoonte van de wereld om een dergelijk vliegtuig te huren; er zijn zelfs al meerdere aanbieders!"

Waarom is jullie bedrijf gevestigd in Antwerpen?

"Antwerpen en Brussel liggen midden in de 'gouden banaan'. Uit onderzoek is gebleken dat het meeste jet-verkeer plaatsvindt tussen Milaan en Londen. Doordat we in het hart van dit gebied zitten kunnen we hier ideaal op inspelen."